# ERP - SAP Business One Module 5 - Core model V10

# Modalités de formation

Durée: 5 jours

Groupe de 1 à 6 apprenants

Formation intra-entreprise distancielle personnalisée au contexte de l'entreprise et des élèves.

#### **Tarif**

Tarif journalier de 875€ HT pour 7H00 de formation soit 4.375€ HT pour 5 jours et 35H00.

# Public concerné

Futur utilisateur de l'ERP SAP Business One en qualité de cadre ou de responsable de domaine.

# **Prérequis**

Avoir suivi le Module 1 et avoir une bonne connaissance ou pratique de l'organisation de leur entreprise et de leur métier.

# Validation de la participation

Evaluation préliminaire d'aptitude à la demande de l'apprenant ou de l'entreprise. Lors de l'entretien d'évaluation du besoin de l'apprenant, l'identification d'un besoin en termes d'accessibilité de la formation à une problématique d'handicap sera abordée.

# Pédagogie

Travaux pratiques d'application immédiate in vivo sur l'ERP.

#### Modalités de validation finale

La validation des acquis sera réalisée quotidiennement à travers une évaluation d'acquisition par le formateur.

## **Contact**

#### **SYSTEMES & TALENTS**

6 Bd Alfred Nobel 37540 Saint-Cyr-sur-Loire info@systemesettalents.com 02 47 87 10 10





# **Description**

La formation fonctions générales d'utilisation de la totalité des flux de SAP Business One permet d'obtenir la connaissance et la maîtrise des possibilités fonctionnelles de SAP Business One et d'appréhender le différentiel entre les versions précédentes et la version V10.

## Obiectif

A l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de comprendre et maîtriser manipuler de manière approfondie les flux de SAP Business One.

## Contenu

# Axe 1: Partenaires, ventes

- Comprendre la notion de partenaires
- Connaître les interactions sur les flux des données de la fiche partenaires
- Comprendre et utiliser le paramétrage lié aux partenaires
- Connaître le paramétrage possible pour les flux de ventes
- Comprendre et utiliser le paramétrage lié au module ventes
- Comprendre et utiliser le module de CRM
- Implications de la gestion à l'affaire

# Axe 2: Besoins et réapprovisionnements, achats, logistique

- Données de base articles et implications de paramétrage
- Comprendre et utiliser le paramétrage lié au module besoins et réapprovisionnements
- Connaître le paramétrage possible pour les flux achats
- Comprendre et utiliser le paramétrage lié au module achats
- Gestion des inventaires
- Picking, préparation de commandes, expédition
- Gestion du colisage et du transporteur
- Implication de la gestion à l'affaire

# Axe 3: Gestion de production / Atelier

- Utilisation des nomenclatures
- Lancement des ordres de fabrication avec gammes et étapes d'itinéraire
- Valorisation des encours
- Implication de la gestion à l'affaire

# Axe 4: Gestion des Ressources humaines

- Paramétrages initiaux
- Propriétés de données et implications hiérarchiques
- Feuilles de temps
- Données d'absence et de formation

# Axe 5: Paramétrage avancé

- Connaître la procédure pour créer et mettre en place des zones utilisateurs, tables utilisateurs
- Récupération des informations
- Connaître les notions de base du langage de requête
- Apprendre à se servir de l'assistance
- Créer ses propres requêtes
- Pouvoir créer ses propres recherches formatées

